LOCAL GoGREEN

Finanzierung von Effizienz in Gebäuden

Co-funded by the European Union

Über das Projekt LOCAL GoGREEN

Clean Energy Transition Prozess in 6 kleinen europäischen Gemeinden

8 Partner aus 7 europäischen Ländern, die den Aufbau von Kapazitäten, die partizipative Entscheidungsfindung und die Zusammenarbeit bei der Ausarbeitung und Umsetzung von integrierten Klima- und Energieplänen leiten.

Ziele:

- Bereitstellung **technischer Hilfe** für lokale Piloten in einem vergleichbaren transnationalen Rahmen
- Verbesserung der **Synergien zwischen öffentlichen und privaten Akteuren** bei der Umsetzung der ICEPs
- **Erleichterung des Einsatzes gezielter Investitionen**, die von den europäischen Fonds für eine verbesserte ICEP-Planung bereitgestellt werden
- Replikation und Upscale der integrierten Maßnahmen zur Weiterbildung durch **transnationale kommunale Zusammenarbeit**
- Ermöglichung eines grünen und kreislauforientierten Klimas und integrativer **Dekarbonisierungspläne, die eine nachhaltige Entwicklung unterstützen**

300 Stakeholder mit verbesserten Fähigkeiten im Bereich des Übergangs zu sauberer Energie

90 lokale und regionale Behörden verpflichteten sich, die Umsetzung der ICEPs zu beschleunigen

5 GWh/Jahr an erneuerbarer Energieerzeugung

1.600 tCO2/Jahr CO2-Reduktion im 3-Jahres-Zeitraum & 4.500 tCO2/Jahr im Zeitraum von 5 Jahren nach dem Projekt

Energieeinsparungen **von 2,94 GWh/Jahr** im 3-Jahres-Zeitraum und 8,4 GWh/Jahr im Zeitraum von 5 Jahren nach dem Projekt

Co-funded by the European Union

TAGESORDNUNG

- Wirtschaftliche Analyse und Terminologie
- Finanzierungsmöglichkeiten
- EU-Finanzierungsprogramme
- Weiße Zertifikate (wenn es ein WC-System gibt)
- Nationale und regionale Finanzierungsprogramme

Lernziele der Fortbildung

Nach dieser Schulung werden Sie über Folgendes verfügen:

- Das Bewusstsein für:
  - Finanzierungsmöglichkeiten und Terminologie
  - Finanzierungsoptionen: Verwendung vorhandener Mittel, Kredit (Darlehen oder Anleihe), Leasing
  - Terminologie für Leistungsverträge: Vertragsstrukturen, Vorteile und Risiken sowie M&V-Terminologie

- Die Fähigkeit zu:
  - die für ein bestimmtes Projekt am besten geeignete Art der Finanzierung im Voraus zu bestimmen
  - Identifizieren Sie das/die Finanzierungsprogramm(e), um finanzielle Unterstützung zu erhalten

LOCAL GoGREEN

WIRTSCHAFTLICHKEIT UND BEGRIFFE

Co-funded by
the European Union

Warum sollten wir eine Wirtschaftlichkeitsanalyse unserer Projekte durchführen?

Die Notwendigkeit der Analyse

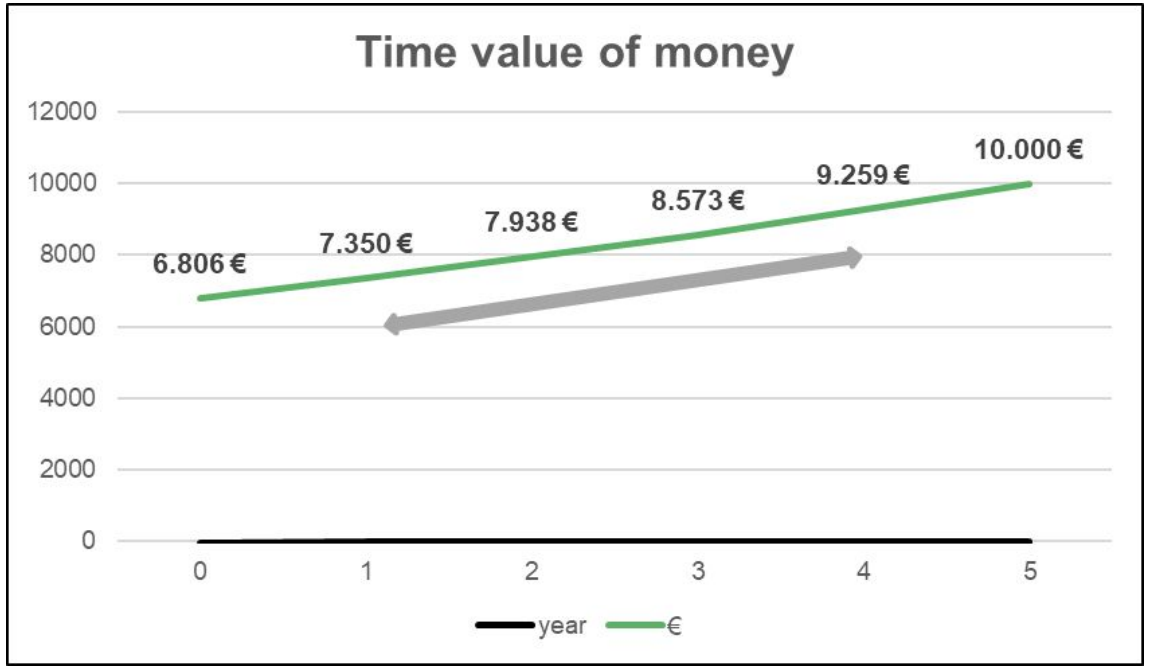
- Nachhaltigkeitsprojekte sollten finanziell tragfähig sein.
- Die Energiewende darf die Wirtschaft der Bürger nicht zusätzlich belasten
- Die Lebenszykluskosten von Projekten müssen gleich 0 oder negativ sein. Das bedeutet, dass *das Projekt Wohlstand schafft* oder zumindest nicht zerstört.
- Ein logischer und umfassender Weg, um Entscheidungen zu treffen:
  - Ist ein Projekt kostenwirksam oder nicht?
  - Welches von mehreren Projekten ist am kostengünstigsten?

Der Wert des Geldes

- Vorwärts gedacht: Geld WÄCHST... (mit einer Steigung, die vom Zinssatz abhängt)
- Rückwärts gedacht: Geld wird auf die gleiche Weise abgezinst

In 5 Jahren erhält man 10.000 €.

Wie hoch ist der jetzige Gegenwartswert?



FINANZBEGRIFFE

Barwert/ Gegenwartswert *(Present Value - PV)*

Bei einem gegebenen Abzinsungssatz ist der PV der Gegenwartswert einer zukünftigen Zahlung ODER der PV eines Stroms von Cashflows in der Zukunft.

Zukunftswert *(Future Value - FV)*

FV ist ein einmaliger positiver ODER ein negativer Cashflow in der Zukunft.

- Die Demontagekosten sind ein Beispiel für einen "einmaligen Cashflow" mit künftigem Wert.

FINANZBEGRIFFE

Jährlicher Cashflow *(Annual Cash Flow - A)*, auch bekannt als "Annuität".

Eine Reihe gleichmäßiger Zahlungsströme, die in gleichmäßigen Abständen über die Zeit erfolgen.

Anzahl der Zinsenszinsperioden (N)

Die Anzahl der Zinseszinsperioden, Zahlungen (oder Spar-Cashflows).

Zinssatz (i/ r)

Der Zinssatz ist der von einem Kreditgeber verlangte Betrag, ausgedrückt in % des Kapitals.

FINANZBEGRIFFE

Abzinsungssatz (i, r)

Der Abzinsungssatz bezieht sich auf den Zinssatz, der in der Discounted-Cashflow-Analyse verwendet wird, um den Gegenwartswert zukünftiger Cashflows (oder den zukünftigen Wert einer Reihe von Cashflows) zu bestimmen.

Mindestrendite *(Minimum Acceptable Rate of Return - MARR)*

- Die **Mindestrendite** eines Unternehmens wird auch als Minimum Acceptable Rate of Return (MARR) bezeichnet.
- Der Grenzwert kann das "Risiko" einbeziehen, wobei "risikoreiche" Projekte eine höhere Mindestrendite erfüllen müssen.

Viele Unternehmen definieren eine spezielle (niedrigere) Hürde für Projekte im Zusammenhang mit Nachhaltigkeit/ökologischem Wandel

FINANZBEGRIFFE

Interner Zinsfuß - IZF *(Internal Rate of Return - IRR)*

Der IRR ist der Abzinsungssatz, bei dem der Barwert zum Investitionszeitraum dem Barwert der zukünftigen Rendite entspricht. Dann ist der Kapitalwert = 0.

Ist der IZF eines Projekts größer als der MARR, wird das Projekt in der Regel genehmigt.

Kapitalwert - KW *(Net Present Value - NPV)*

$$KW = (PV_{Gewinne}) - (PV_{Kosten})$$

Der Kapitalwert wird üblicherweise in der Investitionsrechnung und -planung verwendet, um die Durchführbarkeit einer geplanten Investition oder eines Projekts zu analysieren.

Eine Investition mit einem positiven Kapitalwert ist rentabel.

Eine Investition mit einem negativen Kapitalwert führt zu einem ***Nettoverlust****.*

FINANZBEGRIFFE

Lebenszykluskosten *(Life-Cycle-Costing - LCC)*

LCC = Addition des Wertes aller auf den heutigen Zeitpunkt gebrachten Cashflows (Gewinne & Kosten)

Beispiel für die Anwendung der LCC-Analyse

Sie können ein Auto mit Benzinmotor für 30.000 € kaufen, das jedes Jahr 3.000 € an Kraftstoffkosten verursacht. Alternativ können Sie ein Elektrofahrzeug für 40.000 € kaufen, das Sie nur 500 € pro Jahr kostet. Welches Auto hat unter der Annahme eines Abzinsungssatzes von 10 % und einer Lebensdauer von 7 Jahren die niedrigsten LCC?

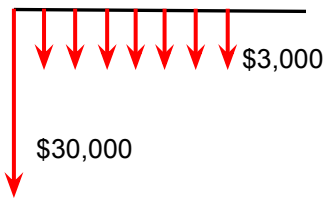
Tipp: Welches Auto hat den geringsten negativen Kapitalwert (welches Auto hat die niedrigsten Gesamtbetriebskosten)?

LEBENSZYKLUSKOSTEN - BEISPIEL AUTO

Beispiel für die Anwendung der LCC-Analyse:

Sie können ein Auto mit Benzinmotor für 30.000 € kaufen, das jedes Jahr 3.000 € an Kraftstoffkosten verursacht. Alternativ können Sie ein Elektrofahrzeug für 40.000 € kaufen, das Sie nur 500 € pro Jahr kostet. Welches Auto hat unter der Annahme eines Abzinsungssatzes von 10 % und einer Lebensdauer von 7 Jahren die niedrigsten LCC?

Benziner:

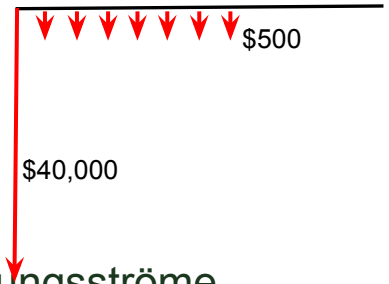


LCC = Anfängliche Kosten + PV-Zahlungsströme

= -€30.000 + [-€3.000 (10%, 7 Jahre)]

= -€44,604

Elektroauto:



LCC = Anfängliche Kosten + PV-Zahlungsströme

= -40.000 € + [-500 € (10%, 7 Jahre)]

= -€42,434

Somit hat das Elektroauto eine niedrigere prognostizierte LCC oder "Gesamtbetriebskosten".

LOCAL GoGREEN

FINANZIERUNGSMÖGLICHKEITEN

Co-funded by
the European Union

Warum brauchen unsere Projekte eine Finanzierung?

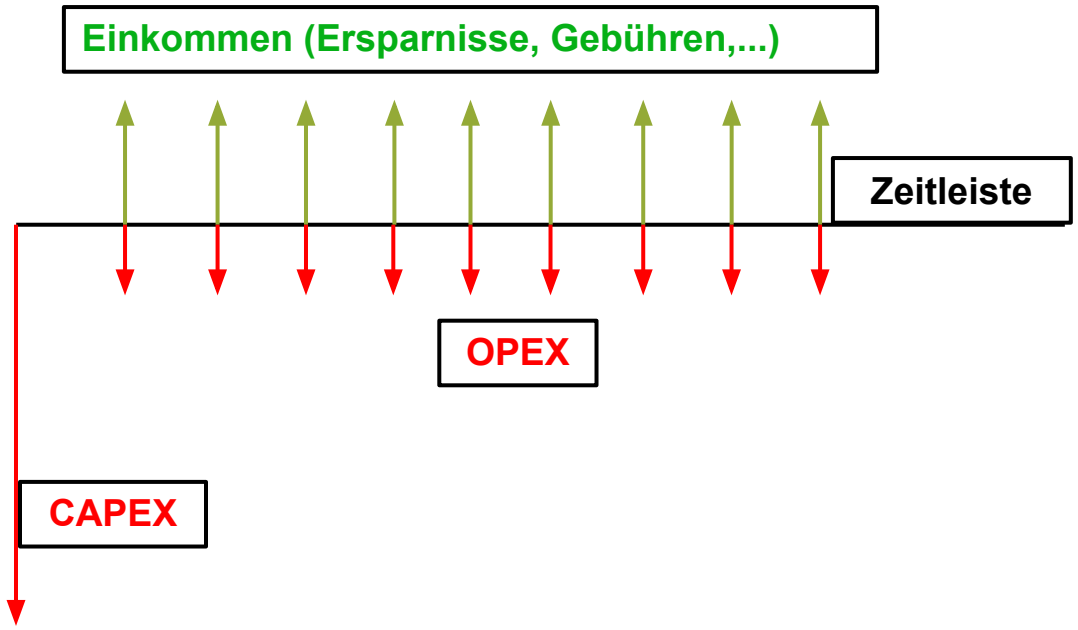
Die Notwendigkeit der Finanzierung

- Jedes Projekt erfordert Material, Arbeitsaufwand und Dienstleistungen, die ausgeführt werden müssen
- Beauftragte Firmen/ Personen müssen bezahlt werden
- Daher benötigen die Projekte eine Finanzierung
- Die Finanzierung wird benötigt, um:
  - Bezahlung der vorbereitenden Aufgaben (Arbeit, Beratung, Engineering, Vorbereitung von Ausschreibungen und Verträgen usw.)
  - Die Erstinvestition (Vorlaufkosten) - CAPEX
  - Bezahlung von Betriebs- und Wartungskosten - OPEX

Können unsere Projekte autark sein?

Cashflow des Projekts

- **CAPEX**
- **OPEX**
- **Einkommen / Einnahmen**
  - Energieeinsparungen
  - Energieabsatz
  - Sonstige OPEX-Einsparungen
  - Gebühren
  - Zuschüsse
  - Rabatte der Versorgungsunternehmen



Traditionelle Finanzierung

Eigene Mittel (Erspartes)

- Verwendung des Ersparten, also was man aktuell besitzt
- Einfache Methode
- Keine dritte Partei erforderlich
- Weniger Verzögerungen bei der Planung und Durchführung
- Da die Finanzierung begrenzt ist, können einzelne Projekte/ Ziele in konkurrieren
    - Kriterien müssen entwickelt werden um Auswahl treffen zu können
- Öffentliche Einrichtungen können im Jahreshaushalt Mittel für das Projekt bereitstellen

Traditionelle Finanzierung

Fremdkapital (Kredite und Anleihen)

- Kredite und Anleihen sind in ihrer Struktur und ihren Zahlungsströmen sehr ähnlich.
- Geld leihen und im Laufe der Zeit zurückzahlen
- Ähnlich wie eine Hypothek
- Kredite: Ein Finanzinstitut leiht dem Darlehensnehmer Finanzmittel und erhält dafür einen (vom Darlehensgeber festgelegten) Zinssatz auf das Anfangskapital zurück.
- Anleihen: Der Schuldner leiht sich Finanzmittel am Markt, und private und öffentliche Kreditgeber verleihen Mittel an den Schuldner. Der Zinssatz wird vom Kreditnehmer festgelegt.

Traditionelle Finanzierung

Darlehensbürgschaften: Die Kreditgeber achten auf die Art und Weise, wie der Kreditnehmer die Rückzahlung von Kapital und Zinsen garantiert

Projektfinanzierung

- Regelung für die Finanzierung von Projekten, die einen positiven Netto-Cashflow erzeugen (ausreichend für die Rückzahlung des Darlehens), d. h. mittlere und große Anlagen zur Stromerzeugung aus erneuerbaren Energiequellen (PV, Wind)
- Die Garantie ist das Projekt selbst (und der Nutzen, den es bringen wird)
- Wenn der Darlehensnehmer die fälligen Zahlungen an den Darlehensgeber nicht leistet, nimmt der Darlehensgeber das Eigentum am Projekt an sich und nutzt die Projektvorteile, um sein Geld zurückzubekommen.

Unternehmensfinanzierung

- Bei den Garantien handelt es sich um die Vermögenswerte des Kreditnehmers (Gebäude, Bargeld oder Bankkonten, Aktien und andere Besitztümer)
- Wenn der Kreditnehmer die fälligen Zahlungen an den Kreditgeber nicht leistet, wird der Kreditgeber verlangen, dass er mit dem Eigentum des Kreditnehmers entschädigt wird.

Traditionelle Finanzierung

Operatives Leasing *(auch bekannt als True Leasing)*

- Es handelt sich um einen Mietvertrag. Der Mieter (auch Leasingnehmer genannt) mietet die **Projektanlagen** an den Leasinggeber (Eigentümer).
- Die Zahlungen sind steuerlich absetzbar.
- Der Mieter ist am Ende der Mietzeit nicht Eigentümer des Objekts.
- Der Vermögenswert darf nicht in der Finanzbilanz des Mieters (und auch nicht in seinem Inventar) enthalten sein.

Traditionelle Finanzierung

Finanzierungsleasing

- Wird steuerlich wie ein Darlehen behandelt.
- Mieter / Pächter:
  - Abzugsfähigkeit des "Zinsanteils" der Finanzierungszahlungen
  - Kann "Abschreibung" beantragen (Steuervorteil)
  - Besitzt die Ausrüstung am Ende der Laufzeit

Tipp zur Unterscheidung der Leasingmodelle:
Wenn es am Ende der Laufzeit eine "Buy-out"-Option (für einen beliebigen Wert) gibt, muss es sich um ein "Capital Lease" handeln.

Traditionelle Finanzierung

Finanzierungssätze

- Der Finanzierungssatz ist abhängig von:
  - Kundenkredit,
  - Vertragsbedingungen,
  - Projektkomplexität (auch bekannt als "Leistungsrisiko")
- Finanzierungszahlungen werden auch als "Schuldendienst" bezeichnet.

Die Vorlaufkosten des Projekts *werden in der Regel vom Kunden bezahlt (und abgesichert), mit Mitteln der Bank/des Finanziers*

Traditionelle Finanzierung

Wie die Finanzierung einen Mehrwert schaffen kann (und Verzögerungen aufgrund von "Geldmangel" vermeidet)

- Sehr wirksam, wenn die akzeptable Mindestrendite (MARR) des Projekts hoch (über 25 %) und der Finanzierungssatz niedriger ist (10 % oder weniger).
    - Beide Bedingungen sind häufig

Schauen wir uns das Beispiel auf der nächsten Folie an... wo der MARR (Abzinsungssatz 30%).

MARR = Hurdle Rate
Die Hurdle Rate eines Unternehmens wird auch als Minimum Acceptable Rate of Return (MARR) bezeichnet.

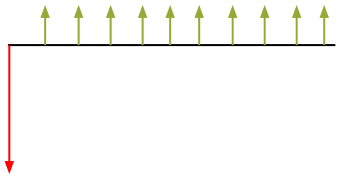
TRADITIONELLE FINANZIERUNG

Welche Art der Finanzierung ergibt den höheren Kapitalwert?

Projektkosten = 1 Million €; Lebensdauer der Ausrüstung = 10 Jahre; Einsparungen = 400 000 €/Jahr; Abzinsungssatz = 30%, Steuersatz = 25%.

Kauf (Eigenmittel)

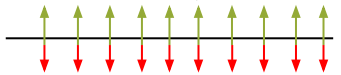
- *Lineare Abschreibung verwenden (= 100k/Jahr)*
- *Steuerpflichtiges Einkommen nach Abzug: 400k € - 100k € = 300k €/Jahr*
  - *Steuern = (300k € · 0,25) = 75k €/Jahr*
  - *Ersparnis nach Steuern = (400k - 75k) = 325k €/Jahr*
- *Das Cashflow-Diagramm:*



- *Barwert Einsparungen = 1.004.737,5 €.*
- *Nettogegenwartswert = 1.004.737,5 € - 1.000.000 €*
- ***KAPITALWERT = 4.737,5***

Darlehen bei 8% Finanzierungssatz

- *Finanzierungszahlung = 149k €/Jahr*
  - *~100k ist "Tilgungszahlung"*
  - *~49 Tausend Euro sind Zinsaufwendungen (gemittelt), die abzugsfähig sind*
- *Steuerpflichtiges Einkommen nach Zahlung: 400k - 49k = 351k/Jahr*
- *Steuerpflichtiges Einkommen nach Abzug der Abschreibungen: 351k - 100k = 251k/Jahr*
- *Steuern = (251k € · 0,25) = 62,75k €/Jahr*
- *Ersparnis nach Steuern = 351k $ - 62,75k/Jahr = 288,25k*
- *Rückzahlung des Kapitals an die Bank = 288,25k - 100k = 188,25k*
- *Das endgültige Cashflow-Diagramm:*



- *Barwert Ersparnis = (3,0915) · (188,25 T€) = 581.975 €.*
- ***Nettogegenwartswert = 581.975*** *(es gibt keine Vorabinvestition)*

ENERGIECONTRACTING - ENERGIEDIENSTLEISTUNGSUNTERNEHMEN (ESCO)

ESCo - Energiedienstleistungsunternehmen:

- Identifiziert und installiert "einsparungsbasierte" Projekte in der Anlage eines Kunden und garantiert die Einsparungen.
- In der Regel mit Darlehen, Anleihen und Leasingverträgen, so dass die "Spargarantie" größer ist als die Finanzierungszahlungen.
- *Manchmal können die ESCOs Projekte intern finanzieren, aber die meisten konzentrieren sich lieber auf ihr "Kerngeschäft" (die Gewinnspannen beim Performance Contracting sind viel höher als die Finanzierungsspannen)*

Der Mieter und der ESCo unterzeichnen einen Vertrag (Energiedienstleistungsvertrag), der die Geschäftsbeziehung regelt.

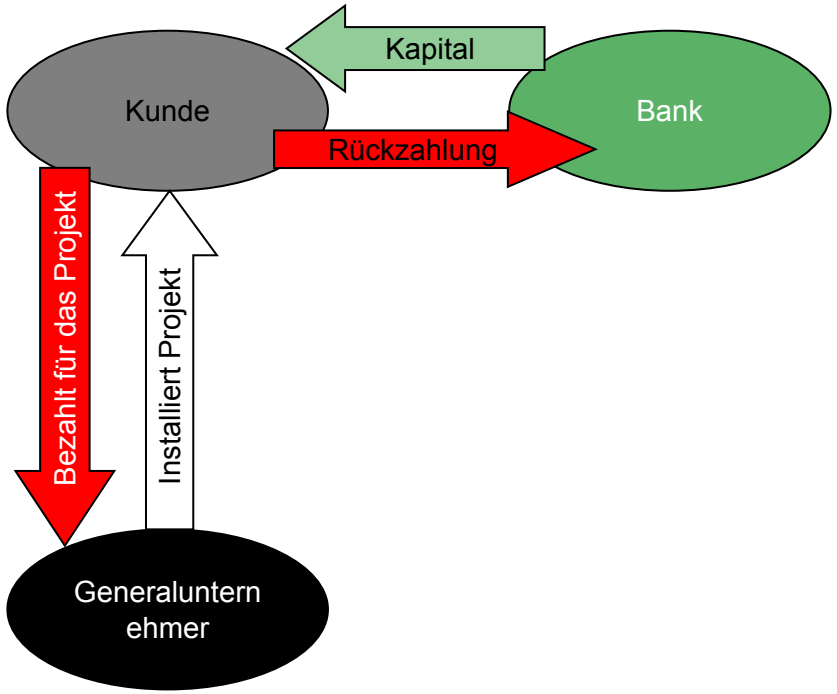
Die Zahlungen an den ESCo richten sich nach dem tatsächlich erzielten Nutzen (= Nettoeinsparungen durch das Projekt).

Energiedienstleistungsverträge werden in der Regel bei öffentlichen Einrichtungen eingesetzt (geringeres Risiko für den ESCO, da der Kunde während eines langfristigen Vertrags wahrscheinlich nicht aus dem Geschäft geht).

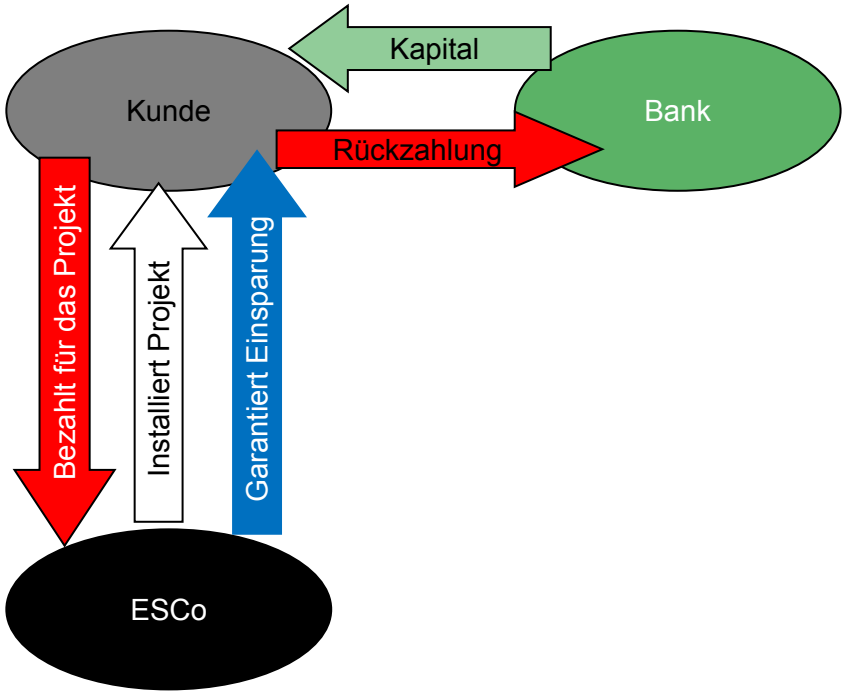
Bei EPCs ist der Kreditgeber ein Partner im Projekt, der die Investition tätigt und die Vorteile teilt.

ENERGIECONTRACTING - ZAHLUNGSSTRÖME

Gewöhnlich: Finanzierung durch 3. Partei (Bank)



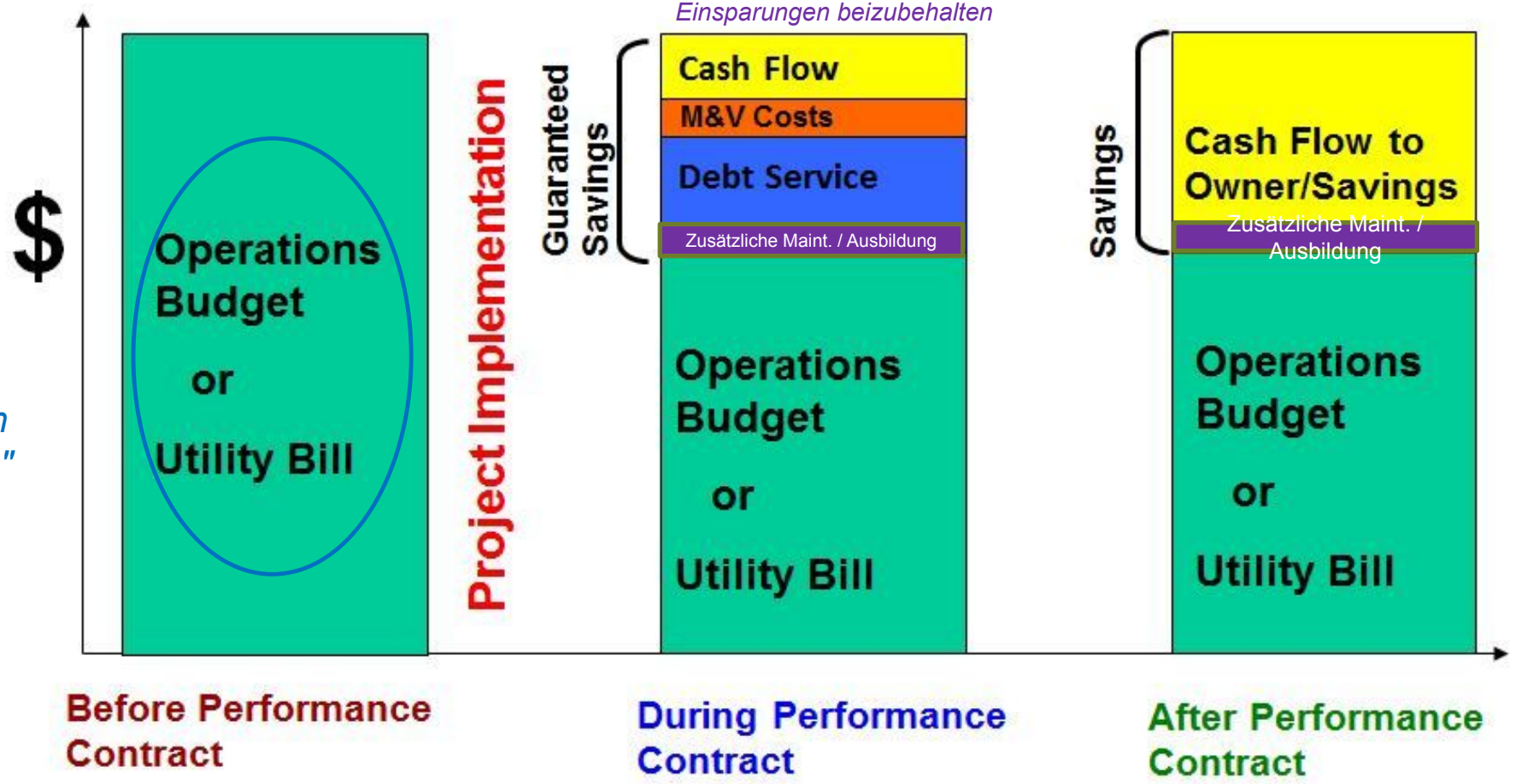
Leistungsorientierte Auftragsvergabe



LEISTUNGSORIENTIERTE AUFTRAGSVERGABE

Wie es funktioniert

Zusätzliche Wartung/Schulung ist in der Regel erforderlich, um die Einsparungen beizubehalten



Die Option "nichts tun"

Quelle: Universität von North Carolina

Leistungsorientierte Auftragsvergabe

Vertragsstrukturen

- **Geteilte Einsparungen** (der ursprüngliche PC): dokumentierte Einsparungen werden geteilt (normalerweise auf einer prozentualen Basis)
- **Garantierte Ersparnisse**: Ein Betrag über die "Mindest"-Ersparnis wird garantiert. Zusätzliche Einsparungen werden vom Kunden behalten

Risiken

- Die Energiedienstleistungsvertrag-Entwicklung ist kompliziert und erfordert Zeit und Transaktionskosten (Studien, Bonitätsprüfung)
- Langfristiges Engagement mit mehreren Parteien: politische Einflüsse, Fristen und technische Risiken

Vorteile

- Möglicherweise ist dies die einzige Möglichkeit, ein Projekt zu genehmigen und durchzuführen.
- Neutraler oder positiver Cashflow
- Ein ESCo kann zusätzlichen Nutzen bringen: bessere Wartungspraktiken, Erfahrung, Prozessverbesserung usw.

LOCAL GoGREEN

EU-Finanzierung

Co-funded by
the European Union

Arten der Finanzierung

Die EU stellt über verschiedene Programme Finanzmittel in den folgenden Formen bereit:

- **Zuschüsse:** Nicht rückzahlbare Gelder, die von einer Regierung oder Organisation zur Verfügung gestellt werden, um einem Projekt zu helfen, hohe Vorlaufkosten zu decken. Sie sind in der Regel mit Aufforderungen zur Einreichung von Vorschlägen verbunden.
- **Subventionen:** Finanzielle Hilfen, die zur Unterstützung von Industrien oder Unternehmen für einen bestimmten Zeitraum gewährt werden (z. B. zur Förderung eines neuen Unternehmens oder zur Aufrechterhaltung niedriger Strompreise). Sie werden in der Regel von nationalen oder lokalen Behörden verwaltet.
- **Darlehen zu Sonderkonditionen:** Darlehen, die zu reduzierten Zinssätzen angeboten werden, oft subventioniert, um kommerzielle Gewinne auszuschließen.
- Bürgschaften: Finanzielle Garantien, die Kreditnehmern zur Verbesserung ihrer Kreditwürdigkeit gewährt werden.

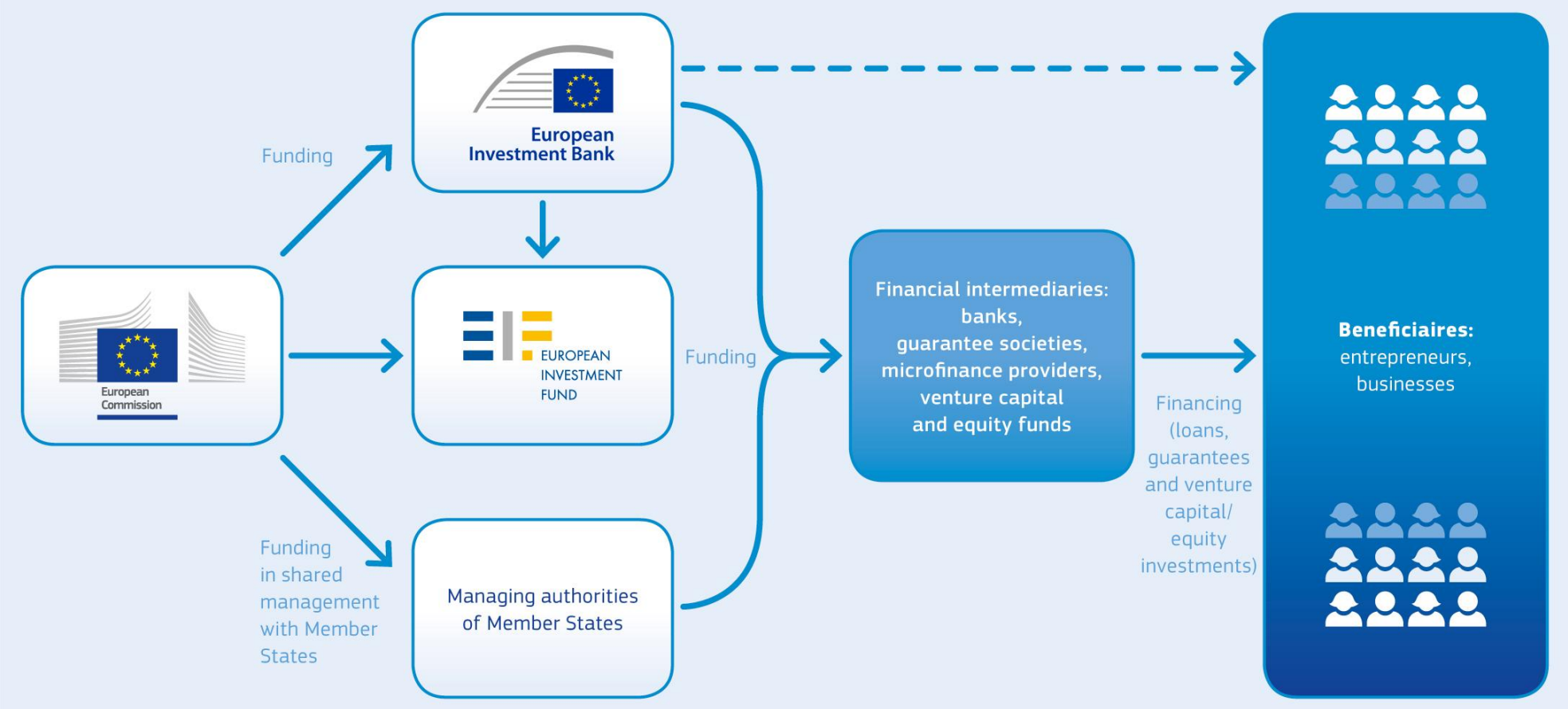
Die EU-Finanzierung unterliegt strengen Kontrollverfahren, um sicherzustellen, dass die Mittel transparent und verantwortungsvoll verwendet werden.

Verwaltung der EU-Finanzierung

Die EU-Finanzierung wird in verschiedenen Formen verwaltet:

- **Direkt von der EU verwaltet:** in der Regel Zuschüsse für ausgewählte Projekte im Zusammenhang mit der EU-Politik. Die Bewerbung erfolgt über die Teilnahme an einer Aufforderung zur Einreichung von Vorschlägen.
- **Geteilt/gemischt:** EU-Mittel werden von einer überregionalen Struktur verwaltet.
- **National:** in Zusammenarbeit mit nationalen und regionalen Behörden (ca. 80 % des EU-Haushalts). Es gibt fünf Hauptfonds:
  - Europäischer Fonds für regionale Entwicklung - Regional- und Stadtentwicklung
  - Kohäsionsfonds - für Regionen mit Entwicklungsrückstand
  - Europäischer Sozialfonds Plus - soziale Eingliederung und gutes Regieren
  - Just Transition Fund (JTF) - Unterstützung für Regionen, die vom Übergang zur Klimaneutralität am stärksten betroffen sind
  - Europäischer Landwirtschaftsfonds für die Entwicklung des ländlichen Raums
  - Europäischer Meeres- und Fischereifonds

EU-Darlehen



https://youreurope.europa.eu/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/sites/default/files/2023-03/how-it-works_en.jpg

Forschung und Innovation

Die voraussichtliche Mittelausstattung von Horizont Europa für den Zeitraum 2021-2027 beträgt 93,5 Mrd. EUR.

Zielsetzungen

- wirksame Forschung und Innovation in verschiedenen Bereichen zu betreiben,
- einschließlich wissenschaftlicher, technologischer/wirtschaftlicher und gesellschaftlicher Auswirkungen und
- Stärkung des Europäischen Forschungsraums

https://research-and-innovation.ec.europa.eu/funding/funding-opportunities/funding-programmes-and-open-calls/horizon-europe_en

Forschung und Innovation

Pillar II - Clusters

GLOBAL CHALLENGES & EUROPEAN INDUSTRIAL COMPETITIVENESS:

boosting **key technologies** and solutions underpinning **EU policies & Sustainable Development Goals** (6 clusters and JRC – non-nuclear direct actions)

€53.5 billion

https://research-and-innovation.ec.europa.eu/document/download/9224c3b4-f529-4b48-b21b-879c442002a2_en?filename=ec_rtd_he-investing-to-shape-our-future.pdf

Forschung und Innovation

LIFE-Programm (2021-2027)

Das LIFE-Programm ist das Finanzierungsinstrument der EU für Umwelt- und Klimaschutzmaßnahmen.

https://cinea.ec.europa.eu/programmes/life_en

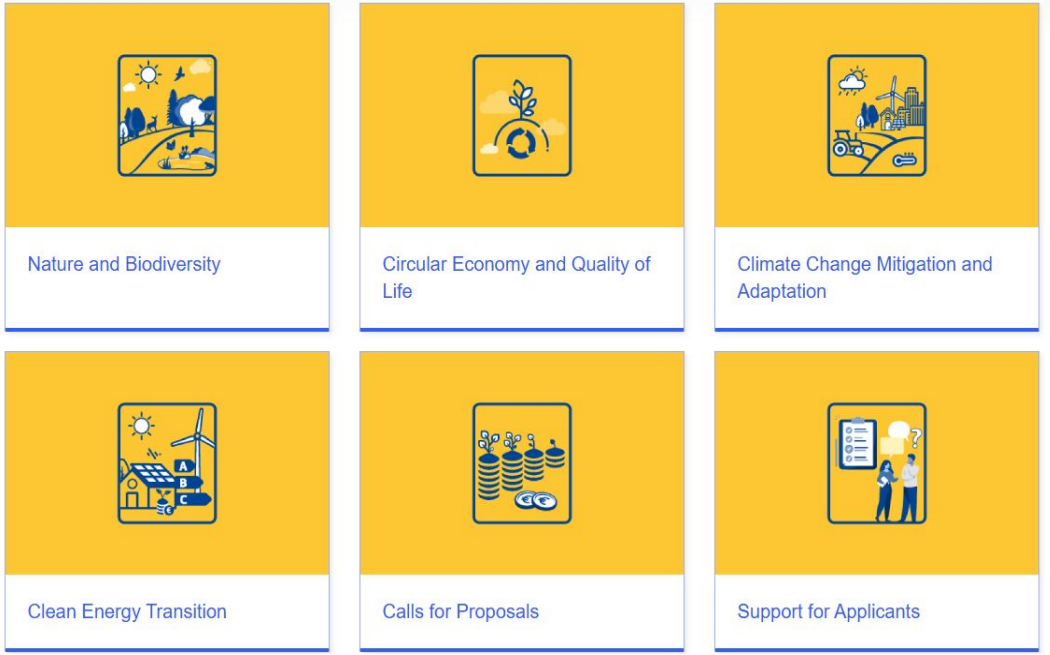
Zielsetzungen

- den Übergang zu einer nachhaltigen, kreislauforientierten, energieeffizienten, auf erneuerbaren Energien basierenden, klimaneutralen und widerstandsfähigen Wirtschaft zu erleichtern
- Schutz, Wiederherstellung und Verbesserung der Qualität der Umwelt, einschließlich Luft, Wasser und Boden
- den Verlust der biologischen Vielfalt aufhalten und umkehren
- gegen die Verschlechterung der Ökosysteme vorzugehen

UMWELT

LIFE-Unterprogramme

- Natur und biologische Vielfalt
- Kreislaufwirtschaft und Lebensqualität
- Eindämmung des Klimawandels und Anpassung an den Klimawandel
- Übergang zu sauberer Energie



Wer kann sich bewerben?

- eine öffentliche oder private Rechtsperson, die in der EU oder einem mit ihr verbundenen überseeischen Land oder Gebiet registriert ist;
- ein mit dem LIFE-Programm assoziiertes Drittland; oder
- eine nach Unionsrecht geschaffene Rechtsperson oder eine internationale Organisation.

https://cinea.ec.europa.eu/programmes/life/life-support-applicants_en

GERECHTER ÜBERGANGSMECHANISMUS

Zielsetzung

- Als Teil des europäischen Green Deal wurde der Just Transition Mechanism (JTM) ins Leben gerufen**, um keine Person und keine Region beim Übergang zu einer klimaneutralen Wirtschaft zurückzulassen**

Just Transition Fund (JTF)

Der JTM umfasst den Just Transition Fund (JTF), der im Zeitraum 2021-2027 17,5 Mrd. EUR in die vom Übergang am stärksten betroffenen Gebiete investieren wird.

https://ec.europa.eu/regional_policy/en/newsroom/news/2021/09/23-09-2021-new-staff-working-document-published-for-the-just-transition-fund

GERECHTER ÜBERGANGSMECHANISMUS

Die Darlehensfazilität für den öffentlichen Sektor im Rahmen des JTM

- Die Darlehensfazilität für den öffentlichen Sektor ist ein Instrument im Rahmen des Gemeinsamen Marktes, das den Regionen hilft, die sozialen und wirtschaftlichen Auswirkungen des Übergangs abzufedern, damit kein europäischer Bürger zurückbleibt.
- Sie unterstützt Gemeinden, die stark von kohlenstoffintensiven Industrien abhängig sind, und finanziert Projekte zur Bewältigung der sozialen, wirtschaftlichen und ökologischen Herausforderungen, die sich aus dem Übergang ergeben.

https://cinea.ec.europa.eu/just-transition-mechanism_en

LOCAL GoGREEN

NATIONALE UND REGIONALE FINANZIERUNGSPROGRAMME

Co-funded by the European Union

Nationale und regionale Finanzierungsprogramme

Repository der nationalen Hilfsprogramme

https://www.rhc-platform.org/about-us/rhc-accelerator/funding-scheme-catalogue/repository-of-eu-funding-schemes/application-guidelines-and-tips/

Vielen Dank!

Website

Linkedin

X (Twitter)

YouTube

Instagram

Funded by the European Union. Views and opinions expressed are however those of the author(s) only and do not necessarily reflect those of the European Union or CINEA. Neither the European Union nor the granting authority can be held responsible for them.